

2018 : solide performance opérationnelle

- Chiffre d'affaires : +61% à 441,8 M€
- EBITDA ajusté⁽¹⁾ : +62% à 41,1 M€, soit 9,3% du chiffre d'affaires
- Résultat net part du groupe : +60% à 20 M€, soit 4,5% du chiffre d'affaires

Perspectives de forte croissance rentable confirmées

Le Conseil de Surveillance de SOLUTIONS 30, leader européen des Solutions pour les Nouvelles Technologies et les Objets Connectés, réuni le 23 avril, a examiné et validé les résultats financiers de l'exercice 2018, arrêtés par le Directoire et audités par les Commissaires aux Comptes du Groupe.

En millions d'euros	31/12/2018	31/12/2017	Variation
Chiffre d'affaires	441,8	274,5	+61%
EBITDA ajusté ⁽¹⁾	41,1	25,3	+62%
<i>En % de chiffre d'affaires</i>	9,3%	9,2%	
EBIT ajusté ⁽²⁾	33,2	20,7	+61%
<i>En % de chiffre d'affaires</i>	7,5%	7,5%	
Résultat net des sociétés intégrées ⁽³⁾	23,7	14,1	+68%
<i>En % de chiffre d'affaires</i>	5,4%	5,1%	
Résultat net (part du groupe) ajusté ⁽⁴⁾	28,5	18,0	+58%
<i>En % de chiffre d'affaires</i>	6,4%	6,6%	
Résultat net (part du groupe)	20	12,5	+60%
<i>En % de chiffre d'affaires</i>	4,5%	4,6%	
Données de structure financière	31/12/2018	31/12/2017	Variation
Capitaux propres ⁽⁵⁾	91,6	66,5	+25,1 M€
Dette nette	12,4	20,8	-8,4 M€
Interest Coverage Ratio ⁽⁶⁾	20x	7,6x	-

⁽¹⁾ Résultat d'exploitation des opérations récurrentes^(*) avant dotations nettes de reprises aux amortissements et aux provisions

⁽²⁾ Résultat d'exploitation des opérations récurrentes^(*) avant amortissement des actifs incorporels, dont les relations clientèle.

⁽³⁾ Avant amortissements des écarts d'acquisition

⁽⁴⁾ Résultat Net Part du Groupe des opérations récurrentes^(*) avant amortissement des écarts d'acquisition et des relations clientèles

⁽⁵⁾ Intérêts minoritaires inclus

⁽⁶⁾ EBIT sur Frais financiers nets - taux de couverture des frais financiers nets par l'EBIT

^(*) Sont considérées opérations non récurrentes : les produits et charges présentant les caractéristiques d'être significatifs de par leur montant, inhabituels de par leur nature et peu fréquents.

Gianbeppi Fortis, Président du Directoire, déclare :

« SOLUTIONS 30 a réalisé une solide performance opérationnelle en 2018. L'exercice est marqué par la croissance à deux chiffres de tous nos marchés, tant géographiques que sectoriels, et par la création de Unit-T, nouvelle filiale belge qui réalise les activités de services de proximité externalisées en juin dernier par le câblo-opérateur Telenet. Cette excellente dynamique s'est accompagnée d'une bonne maîtrise de nos frais de structure nous permettant d'afficher une rentabilité opérationnelle en hausse. Ces performances démontrent la solidité de notre modèle. Notre capacité à consolider le marché et à aller saisir de nouvelles opportunités de croissance se renforce comme en témoignent nos dernières opérations de croissance externe et la signature de tous premiers contrats de déploiement de bornes de recharge électrique. »

Karim Rachedi, Directeur Général et membre du Directoire, ajoute :

« La croissance de nos activités reste soutenue par la transformation numérique de l'économie. Nos équipes pluridisciplinaires sont capables d'intervenir rapidement, dans les principaux pays européens, pour réaliser les prestations de proximité indispensables au déploiement des dernières technologies digitales. Nous avons construit un avantage concurrentiel fort en permettant à nos clients de bénéficier des économies d'échelle rendues possibles par la mutualisation de prestations de service standardisées, et en leur garantissant des interventions de qualité s'appuyant sur des process éprouvés. C'est sur la base de ces solides fondamentaux que nous allons poursuivre notre politique de croissance soutenue et rentable. »

Croissance de 61% du chiffre d'affaires 2018

Le chiffre d'affaires du Groupe s'élève à 441,8 M€ pour l'ensemble de l'exercice 2018, en hausse de 60,9% (27,6% à périmètre constant) par rapport à 2017.

SOLUTIONS 30 réalise, en France, un chiffre d'affaires de 279,1 M€, en progression de 56,9% (34,5% à périmètre constant). La dynamique organique reste portée par les activités dans le domaine de la fibre optique et des compteurs intelligents. L'intégration de CPCP depuis le 1^{er} août et l'acquisition de Sotranasa en décembre 2018 ont également permis au Groupe de renforcer ses parts de marché dans ces secteurs.

Le chiffre d'affaires réalisé dans les autres pays est en croissance de 68,4% (14,9% à périmètre constant) et atteint 162,7 M€, représentant 37% du chiffre d'affaires consolidé. Au 2^{ème} semestre, la performance est notamment soutenue par la création, en juillet 2018, de Unit-T, société détenue à 70% par SOLUTIONS 30 et à 30% par le câblo-opérateur belge Telenet, et la signature avec ce dernier d'un contrat d'outsourcing dont la valeur est d'environ 500 M€ sur 7 ans. A cette opération structurante puisqu'elle permet au Groupe d'atteindre la taille critique au Benelux, s'ajoutent la conquête de nouveaux marchés ainsi que la réalisation d'opération d'externalisation en Italie et de croissance externe en Espagne.

Croissance de 62% de l'EBITDA ajusté et de 61% de l'EBIT ajusté

L'EBITDA ajusté atteint 41,1 M€, en progression de 62% par rapport à 2017. Il représente 9,3% du chiffre d'affaires, en augmentation de 10 points de base sur un an du fait de la bonne maîtrise des coûts de structure.

L'EBIT ajusté s'établit à 33,2 M€, en hausse de 61%. Il intègre 7,9 M€ d'amortissements opérationnels, contre 4,7 M€ un an plus tôt, une augmentation en cohérence avec la croissance de l'activité. Les amortissements des relations clientèle¹ s'élèvent quant à eux à (4,8) M€ au 31 décembre 2018, contre (3,9) M€ à fin 2017.

Le résultat financier, principalement constitué des frais financiers, représente une charge maîtrisée de 1,7 M€, contre 1,6 M€ pour l'exercice 2017. Il se maintient à un niveau stable, notamment grâce à l'obtention de meilleures conditions de financement dans le cadre des nouveaux crédits structurés souscrits par le Groupe en 2017 et en 2018.

La charge d'impôt s'élève à 5,6 M€ contre 1,7 M€ en 2017 faisant ressortir un taux d'imposition (hors CVAE) de 13%. Cette augmentation provient de la charge d'impôt constatée en Belgique lors de la création de Unit-T et de la conséquente réorganisation des autres entités juridiques du pays. Les éléments non récurrents de +2,5 M€ contre +0,7 M€ un an plus tôt proviennent de la comptabilisation d'écarts d'acquisitions négatifs (badwill) liés aux acquisitions très relatives réalisées en 2017.

Après prise en compte de ces éléments, le résultat net des sociétés intégrées atteint 23,7 M€, à comparer aux 14,1 M€ enregistrés l'année précédente. Le résultat net consolidé, qui comprend 3,3 M€ d'amortissement des écarts d'acquisition, s'élève à 20,4 M€, en hausse de 65%. Le résultat net (part du groupe) atteint 20 M€, en progression de 60% par rapport à la même période de 2017. Le résultat net (part du groupe) ajusté s'établit à 28,5 M€, soit 6,4% du chiffre d'affaires.

Une structure financière renforcée

Au 31 décembre 2018, les capitaux propres du Groupe s'élèvent à 91,6 M€ contre 66,5 M€ au 31 décembre 2017. La dette financière brute atteint 82,3 M€, contre 49,2 M€ au 31 décembre 2017, tandis que la trésorerie inscrite au bilan se monte à 69,9 M€, contre 28,3 M€ à fin décembre 2017, ce qui fait ressortir un endettement net de 12,4 M€ contre 20,8 M€ un an plus tôt.

Le déploiement du programme d'affacturage déconsolidant sur l'ensemble des filiales du Groupe a permis de réduire le besoin en fonds de roulement (BFR) qui devient négatif de 31,9 M€ en 2018 contre un BFR positif de 27,4 M€ en 2017. Le montant total des créances cédées, donc déconsolidées, s'élève à 51 M€ au 31 décembre 2018.

Avec un gearing (dette nette sur fonds propres) de 13,5%, un ratio dette nette sur EBITDA ajusté de 30% et un taux de couverture des frais financiers nets par l'EBIT ajusté de 20 fois, le Groupe dispose de marges de manœuvre renforcées pour poursuivre sa stratégie de croissance.

Des perspectives ambitieuses à court et moyen terme

A court et moyen terme, le Groupe continuera de donner la priorité à la croissance afin d'atteindre la taille critique dans toutes les zones géographiques où il est présent, tout en maintenant une gestion rigoureuse de ses coûts. Sa stratégie s'appuie sur un modèle économique vertueux et facilement duplicable, qui lui permet de poursuivre son développement à la fois sectoriel et géographique, et de maintenir une politique d'acquisition ciblée, levier d'accélération dans l'atteinte de ses objectifs.

En 2019, SOLUTIONS 30 anticipe une croissance toujours très soutenue et rentable. En complément de la croissance embarquée issue des récentes opérations et signatures de contrats, le Groupe devrait continuer d'élargir ses champs d'intervention, en particulier dans le domaine de l'énergie où il commence à signer des contrats portant sur le déploiement des bornes de chargement pour véhicules électriques. En parallèle, le groupe étudie son implantation sur de nouveaux territoires et se tient prêt à saisir de nouvelles opportunités de croissance externe.

¹ Les « Relations Clientèle » sont des immobilisations incorporelles liées aux opérations de fusions-acquisitions. La durée d'amortissement, de 3 à 11 ans, correspond à la durée estimée de consommation de la majorité des avantages économiques.

A l'issue d'un exercice 2018 particulièrement dynamique, le Groupe aborde donc 2019 sereinement et idéalement positionné pour capter la croissance de marchés structurellement porteurs puisque directement liés à la transformation numérique de l'économie à l'échelle européenne.

Webcast

Un webcast pour les analystes et les investisseurs se tiendra le jeudi 25 avril à 17h (Paris), 16h (Londres), 11h (New-York).

Lien d'accès : <https://slidesync.com/ajAZ3JQk20>

Code d'accès : 684688786

Prochain rendez-vous :

Chiffre d'affaires 1er trimestre 2019 et webcast investisseurs, le 13 mai 2019 à 18h

A propos de Solutions 30 SE

Le Groupe Solutions 30 est le leader européen des Solutions pour les Nouvelles Technologies. Sa mission est de rendre accessibles à tous, particuliers et entreprises, les mutations technologiques qui transforment notre vie quotidienne : hier l'informatique et Internet, aujourd'hui le numérique, demain les technologies qui rendront le monde toujours plus interconnecté en temps réel. Fort de plus de 20 millions d'interventions réalisées depuis sa création et organisé autour d'un réseau de plus de 8.000 techniciens de proximité, Solutions 30 couvre actuellement la totalité de la France, l'Italie, l'Allemagne, les Pays-Bas, la Belgique, le Luxembourg et l'Espagne. Le capital de Solutions 30 S.E. est composé de 104 997 392 actions, identiques au nombre de droits de vote théoriques et exerçables.

Solutions 30 S.E. est cotée sur Euronext Growth (ISIN FR0013379484- code ALS30) ainsi qu'à la Bourse de Francfort sur le système de cotation électronique XETRA (FR0013379484 – code 30L2)

Indices : MSCI Europe Small Cap | Tech40 | CAC PME.

Pour plus d'informations, vous pouvez consulter le site www.solutions30.com

Contacts

Solutions 30

Nezha Calligaro
+352 2 837 1389 | nezha.calligaro@solutions30.com

Relations Investisseurs - France

Nathalie Boumendil
+33 (0)6 85 82 41 95 | investor.relations@solutions30.com

Relations Investisseurs -Europe & USA

John Klein
+44 (0)793 9230 260 | john.klein@solutions30.com

Listing Sponsor

Hervé Guyot
+33 (0)1 45 63 68 60 | hguyot@genesta-finance.com

Relations Presse

Samuel Beaupain
+ 352 2 777 4210 | media.relations@solutions30.com